

Oljebyen i nord styrkes

Av Ivar F. Hagenlund, adm dir
Grenland Arctic AS
ifh@grenlandgroup.com
mob 90 96 98 05



Siden oljeoptimismen var på sitt aller største i Harstad på begynnelsen av 1980-tallet, har det vært mange skuffelser og fint lite bruk for oljebasen på Stangnes – i hvert fall til det opprinnelige formålet. Vekslende intensitet på leting, varierende oljepriser og få funn medførte at vi på 90-tallet så en kraftig svekkelse av oljerelatert virksomhet i byen. Den eneste aktøren som holdt stand i noe omfang var Statoil.



I dag er situasjonen heldigvis en helt annen. Funn og utbygging av Norne og Snøhvit, funn av Goliat og nå antagelig også Nucula, samt en voldsom utvikling i Norskehavet og på Haltenbanken (Åsgard A og B, Ormen Lange, Heidrun, Kristin, samt funn av Victoria, m.v.) har gitt hele sektoren et løft. Sammen med stabilt høye oljepriser er interessen for Nord-Norge større enn noen gang. Dette har også Grenland Group ASA (GG), en av de større industrielle aktørene i bransjen

tatt konsekvensen av og etablert et ingeniørkontor i Harstad, i de gamle administrasjonslokalene til Kaarbø-verkstedet.



GG er et børsnotert industrikonsern som leverer totalentrepriser til olje- og gassindustrien og landbasert industri i Norge og internasjonalt. GG er organisert i to divisjoner – Technology og Fabrication og Harstadkontoret tilhører teknologidivisjonen (GGT). GGT arbeider innenfor fire forretningsområder; field development and top-sides, marine and drilling, products and subsea, og landbased industry. GG er en av verdens ledende leverandører av teknologi innenfor flere områder, herunder design og engineering av FPSO'er (flytende produksjonsskip), boreskip, andre spesialfartøyer og rigger, prosessanlegg, samt ledende innenfor fabrikasjon av avansert subseautstyr for f eks FMC Kongsberg og APL i Arendal. Konsernet ser på markedet i Nord-Norge og Nordvest Russland som meget spennende og valgte Harstad som base for sin nordnorske virksomhet.



GG etablerte Grenland Arctic AS (GA) våren 2006 og etter hektisk informasjonsvirksomhet ble første ingeniør ansatt i juni, to til i juli, en håndfull i august og så videre, inntil vi i dag er 24 ansatte, herav 22 ingeniører. Vi har 7 siving, 11 ing og 4 med teknisk fagskolebakgrunn. Vi dekker et bredt spekter av disipliner, som f eks elektro, automasjon og instrumentering, drilling, marin-teknologi, HVAC, piping, prosess, reservoar og geologi, maskin, stål, mekanisk, struktur og hydraulikk – for å nevne noe. Målsettingen er å bli 30-35 ingeniører i 2007 og inntil 50 i 2008. Da vil vi være i stand til å operere som et fullservice, multi-disiplint ingeniørselskap for petroleumssektoren her i nord – en aktør som alene eller sammen med Grenland Group vil være i stand til å levere studier, design, fabrikasjons- og modifikasjonsengineering, og alle typer prosjektledelse.



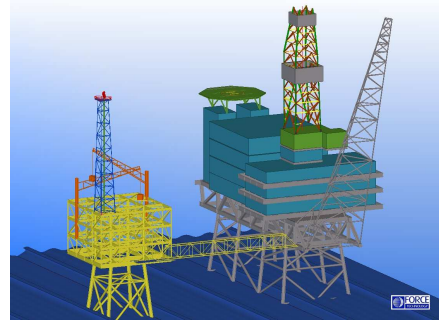
Etter en krevende oppstart med sterk vekst i antall ansatte er GA i dag vel etablert med betydelige oppgaver inn mot andre deler av Grenland Group Technology, samt en bred og spennende egen kundeportefølje. La meg nevne noen eksempler på arbeider vi har utført eller er i gang med for tiden. Sammen med GGT har vi arbeidet mye med konvertering av tankskip til FPSO, bl a for John Fredriksens selskap Sea Production. Vi har også levert engineering til boreskip som

bygges ved Samsung-verftet i Korea og er nå tungt involvert i Dr. ing. Olav Olsens MPU-prosjekt (en tungløft farkost som skal benyttes bl a til fjerning av installasjoner i Nordsjøen). På "egen kjøp" har vi betydelige leveranser til riggmarkedet for tiden. En viktig kunde for oss er Polycrest som er et stort rig management selskap. Vi har leveranser til Ocean Rig, og vi har inngått en treårig rammeavtale med Awilco Offshore, som har flere rigger under bygging av Kina. To oppdrag er allerede iverksatt som resultat av denne avtalen. Andre kunder vi leverer/har levert til er Statoil, Aker Reinertsen, Epcon, Stremek (for skip som bygges ved Ulstein og Kleven) og Hamworthy (prosessteknologi). Vi har i tillegg et godt samarbeid med lokale aktører som Polarkonsult og Mercur Maritime, der vi ved flere anledninger har kjøpt tjenester av hverandre og ellers samarbeider bl a om rekruttering.



Samarbeidsprosjekter og nettverksbygging er ellers sterkt fokusert fra Grenland Arctics side. Den nord-norske achilleshæl overfor petroleumssektoren har vært at fagmiljøene ble vurdert som små, fragmenterte og uten tilstrekkelig gjennomføringskraft til å ta de store entreprisene. Dette er i ferd med å endre seg fordi Grenland Group kan ta totalentrepriser og benytte andre aktører i regionen for delleveranser – f eks innenfor engineering og fabrikasjon. Lokalt ser vi også at samarbeidsånden er sterk og at vi er i

ferd med å danne kimen til en "oljeklynge" i Harstad. Vårt første samarbeidsprosjekt har vært på rekrutteringssiden, der en rekke bedrifter sammen med Harstad kommune og Kunnskapsparken gjennomførte et rekrutteringsfremstøt i Trondheim i mars. GA har allerede intervjuet 8 kandidater som resultat av dette og regner med å tilsette de første før sommeren.



Sammen med mine medarbeidere ser jeg lyst på fremtiden. Det er krevende for et nytt selskap å "albue seg inn i" et modent og kvalitetsbevisst marked, samtidig som tilgangen på kvalifisert arbeidskraft er liten. Vi har imidlertid vist at dette får vi til, noe som for meg tilsier at Harstad er en fin by å bo i og at Grenland Group er en attraktiv arbeidsgiver for ingeniører som søker krevende utfordringer. Jeg tror at byen vil oppleve sterk vekst de nærmeste årene som resultat av dette, særlig når nye områder åpnes for leting. Da må flere kunnskapsrike mennesker ta med familien og flytte hjem igjen – jeg har arbeid til dem i søkk og kav! ;-)

